



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein international führender Anbieter im Bereich der industriellen Datenkommunikationslösungen. Bei ihm dreht sich alles um Information, Kommunikation und Technik. Mit diesen Kommunikationslösungen wird Kompliziertes einfach gemacht, indem die Produkte Maschinen sprechen lassen und damit für die Kunden aus Daten echte Werte schaffen. Innerhalb der Gruppe ist die deutsche Gesellschaft mit rund 60 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen verantwortlich für den Vertrieb, das Marketing und den technischen Service aller Marken in Kontinentaleuropa. Zum weiteren Ausbau der Vertriebsaktivitäten suchen wir den:

Sales Manager (w/m/d) Kommunikations-/Automatisierungslösungen

Standort: Bayern im Home-Office
Kennziffer: SB388H

Ihre Aufgabe:

- Vertrieb von Kommunikationslösungen in Bayern und Österreich
- Umsatzverantwortung und -weiterentwicklung der Bestandskunden
- Technische und kommerzielle Betreuung sowie die strategische Entwicklung der bestehenden Sales Accounts im Bereich Manufacturing und Factory Automation
- In enger Zusammenarbeit mit der Teamleitung strategische Ziele mit voller Kraft vorantreiben
- Mit Hilfe des eigenen Markt-Know-hows und der Unterstützung vom Internal Sales Team neue Kunden gewinnen, neue Marktsegmente finden und noch mehr Kunden zu zufriedenen Usern der Kommunikationslösungen machen
- Angebotskalkulationen und eine sorgfältige Projektnachverfolgung, die selbstständig und erfolgreich nachgehalten wird

Die Anforderungen:

- Studium der Elektrotechnik/Automatisierungstechnik, Informatik, Maschinenbau, Wirtschaftsingenieurwesen oder eine entsprechende Ausbildung mit Zusatzqualifikation und passender Berufserfahrung
- Mindestens fünf Jahre Berufserfahrung im Vertrieb von beratungsintensiven Produkten im Bereich Automatisierung und Maschinenbau bzw. im IT- oder Kommunikationstechnik-Umfeld
- Gutes Deutsch und Englisch mündlich und schriftlich erforderlich, jede weitere Fremdsprache (v.a. Französisch, Spanisch oder Italienisch) ist ein Plus
- Ausgeprägtes Verhandlungsgeschick und Fähigkeit des Zuhörens
- Empathie und Freude am Teamplaying und Netzwerken
- Hohe Flexibilität und die Fähigkeit auf Kundenanforderungen schnell zu reagieren

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf ein Unternehmen, das viel Freiraum und gleichzeitig Unterstützung für Ihre professionelle Vertriebsarbeit bietet. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer SB388H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

