



### Das Unternehmen

Unser Auftraggeber ist ein international führender Anbieter im Bereich der industriellen Datenkommunikationslösungen. Bei ihm dreht sich alles um Information, Kommunikation und Technik. Mit diesen Kommunikationslösungen wird Kompliziertes einfach gemacht, indem die Produkte Maschinen sprechen lassen und damit für die Kunden aus Daten echte Werte schaffen. Innerhalb der Gruppe ist die deutsche Gesellschaft mit rund 60 Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen verantwortlich für den Vertrieb, das Marketing und den technischen Service aller Marken in Kontinentaleuropa. Zur Ablösung des Interim-Managers suchen wir den:

## Teamleiter (m/w/d) Inside Sales

Standort: Karlsruhe  
Kennziffer: SB382H

### Ihre Aufgabe:

- Eigenverantwortliches Führen eines 7-köpfigen internationalen Teams
- Weiterentwicklung des Teams im Bereich Neukundengewinnung, Leadqualifizierung und Pre-Sales-Beratung
- Entwicklungspotenziale nicht nur im Business, sondern auch bei den Mitgliedern des Teams erkennen und heben
- Für die dem Innendienst zugeordneten Kunden u.a. die Budgetplanung übernehmen und Vertriebsstrategien in Zusammenarbeit mit dem Sales Director entwickeln
- Entwickeln, leiten und kontrollieren von Projekten des Innendienstes zu Cold-Calling-Projekten, Kampagnen oder Neukunden-Recherche
- Ansprechpartner im Tagesgeschäft u.a. für die Leadqualifizierung, das Nachverfolgen von Opportunities, die Freigabe von Mustern und Gutschriften

### Die Anforderungen:

- Technische Ausbildung mit kaufmännischer Praxis und Affinität oder umgekehrt
- Erste Führungserfahrung in einem Industrieunternehmen im Vertrieb für beratungsintensive technische Produkte im internationalen Umfeld notwendig, bevorzugt bereits Erfahrung mit einem interkulturellen und dezentralen Team
- Erfolgshungrig
- Flexibilität im Denken und in der Umsetzung
- Schnelle Auffassungsgabe und Technikbegeisterung, um das Fachwissen zu den Produkten schnell von den Kollegen und Kolleginnen zu lernen
- Sehr gutes Deutsch und Englisch mündlich und schriftlich erforderlich, jede weitere Fremdsprache (v.a. Französisch, Spanisch oder Italienisch) ist ein Plus
- Erfahrung in der Nutzung neuer Kommunikationswege wäre wünschenswert

### Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf ein Unternehmen, das viel Freiraum für Ihren Gestaltungswillen lässt. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer SB382H, als .doc- oder .pdf-Datei, an [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

### Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Falkenstein  
Partner

Falkenstein Personalberatung  
August-Bebel-Straße 4  
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315  
m: +49 (0) 171 3207209

