



FALKENSTEIN  
Personalberatung

## Das Unternehmen

Unser Mandant ist einer der führenden Anbieter für Sicherheits- und Zutrittssysteme. Das Unternehmen entwickelt und vertreibt intelligente Sicherheitssysteme inkl. der Softwarelösungen – alles aus einer Hand. Von der Beratung vor Ort über die Installation bis zum After-Sales-Support bietet unser Mandant kundenspezifische Leistungen für die Bereiche Zutrittskontrolle, Zeiterfassung und Security-Management an. Seit vielen Jahren vertrauen die Kunden den gut ausgebildeten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen, die sich jeden Tag für höchste Qualität, maßgeschneiderte Lösungen, kundennahen Service und beispiellose Innovationskraft einsetzen. Zum nächstmöglichen Termin sucht unser Klient im Zuge der Altersnachfolge einen:

## Sales Manager (m/w/d) Zutrittskontrolle

Standort: Region Nürnberg | Kennziffer: PF667H

### Ihre Aufgabe

Als erfahrene/r Sales Manager/in im Umfeld der Zutrittskontroll-/Sicherheitssysteme sind Sie für den Auf- und Ausbau des Neu- und Bestandskundengeschäfts im Vertriebsgebiet zuständig. In Ihrer Funktion betreuen und entwickeln Sie die Fachplaner in der Region und erweitern kontinuierlich Ihr Netzwerk. Sie erarbeiten kundenspezifische Lösungskonzepte, präsentieren diese beim Kunden und bringen die Aufträge zum Abschluss. Sie verstehen sich als „ergebnisorientierter Macher“ Ihres Gebietes und haben ständig das Ohr am Markt, verschaffen sich einen Überblick über die Marktbegleiter und entwickeln individuelle Präsentationen, Akquisitionspläne und Kundenbindungsprogramme. Auf Ihre Aufgabe werden Sie im hauseigenen Trainingszentrum intensiv vorbereitet.

### Die Anforderungen

Sie verfügen über ein abgeschlossenes BWL-/IT-Studium bzw. eine abgeschlossene Ausbildung als Fachinformatiker/in oder Mechatroniker/in mit hoher IT-Affinität. Vertriebserfahrung im Verkauf kundenspezifischer Lösungen, idealerweise innerhalb der Branche, wäre wünschenswert. Gutes technisches Verständnis, Interesse an IT und das notwendige Vertriebsgen sind unabdingbar. Kenntnisse im Umgang mit Datenbanken sind nice to have. Gute Deutschkenntnisse sowie Erfahrung mit den MS Office-Produkten runden Ihr Profil ab.

### Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf die Aufgabe in einem kollegialen Team mit kurzen Entscheidungswegen, flexiblen Arbeitszeiten, modernen Arbeitsmitteln und Tools sowie auf ein breites Weiterbildungsangebot. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF667H an [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

### Datenschutz

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).

August-Bebel-Str. 4 | 68519 Viernheim  
t 0 6204 . 913315  
[falkenstein-personalberatung.de](http://falkenstein-personalberatung.de)  
[bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de)