



FALKENSTEIN
Personalberatung

Dein neuer Arbeitgeber:

Unser Klient, mit Sitz in Deutschland, ist Teil einer internationalen Unternehmensgruppe und weltweit führend in der Herstellung von essbaren Verpackungen für Lebensmittel. In mehr als 160 Ländern rund um den Globus schätzen seine Kunden die Vielseitigkeit der Produkte. Sie vertrauen seit Jahrzehnten in seine kompetenten Mitarbeiter, die sich jeden Tag für höchste Qualität, maßgeschneiderte Konzepte, kundennahen Service und beispiellose Innovationskraft einsetzen. Zum nächstmöglichen Termin sucht unser Klient einen:

Sales Manager Foodindustrie (m/w/d)

Standort: Norddeutschland - Home Office
Kennziffer: PF661H

Deine Aufgabe:

Als Sales Manager/in bist Du in Deinem Vertriebsgebiet für die Betreuung und Entwicklung von Bestandskunden sowie für die Akquisition von Neukunden innerhalb der klassischen und vegetarischen Foodindustrie zuständig. Du analysierst Kundenbedarfe, entwickelst kundenspezifische Lösungen und betreust Deine Kunden von der Angebotsphase bis zur Lieferung. In enger Zusammenarbeit mit einem/einer Anwendungstechniker/in initiiert Du neue Produktentwicklungen und begleitest die Einführung dieser Produkte. Ein weiterer Schwerpunkt dieser spannenden Aufgabe ist die systematische Beobachtung der relevanten Märkte hinsichtlich der Entwicklung neuer Trends sowie die Begleitung von Fachmessen. Auf Deine neue Aufgabe wirst Du intensiv vorbereitet.

Was bringst Du mit:

Du hast großes Interesse an der Herstellung bzw. Verarbeitung von Lebensmitteln und kannst Dir eine Position im Vertrieb sehr gut vorstellen. Verkaufen macht Dir Spaß, Du bist motiviert, andere Menschen von Deinen Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen und suchst den Erfolg. Deine Zielverfolgung ist nachhaltig, Du denkst und handelst chancen- und lösungsorientiert, bist zielstrebig und reagierst auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel. Bedingt durch die Einbindung in einen internationalen Konzern sind gute Englischkenntnisse ein Muss.

Interessiert?

Dann freue Dich auf eine Aufgabe in einem sehr kollegialen Umfeld mit neuesten Produkttechnologien und kurzen Entscheidungswegen. Außerdem auf ein attraktives Gehaltspaket inkl. Firmenfahrzeug, ein breites Weiterbildungsangebot und eine betriebliche Gesundheitsförderung. Wir freuen uns auf Deine Bewerbungsunterlagen, diese sendest Du bitte unter Angabe der Kennziffer PF661H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Für weitere Informationen stehen Dir Peter Falkenstein und Anja Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

