



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Windmüller steht für Fortschritt. Windmüller Pioneer thinking!

Unser Klient ist ein inhabergeführtes Unternehmen in dritter Generation und steht mit der Marke WINEO für innovative und qualitativ hochwertige Bodenbeläge. Mit höchster Qualität, innovativen Lösungen und individuellen Serviceangeboten sowie einer faszinierenden Markenwelt und -kommunikation überzeugt es Kunden in über 70 Ländern der Welt. Die Kompetenz im eigenen Haus ermöglicht es, kundenspezifische Anforderungen umzusetzen. Menschen, die mitgestalten und gemeinsam mit dem Unternehmen weiter wachsen sind bei Windmüller genau richtig. Zum nächstmöglichen Termin sucht unser Klient einen:

Business Development Manager (m/w/d)

Vertriebsregion Baden-Württemberg

Standort: Home-Office | Kennziffer: PF658H

Ihre Aufgabe

Als Business Development Manager (m/w/d) liegt Ihr Fokus auf dem Aufbau und der Pflege eines nachhaltigen Architekten-, Planer-, Projektentwickler- und GU-Netzwerkes. Gleichzeitig gewinnen Sie Neukunden/-projekte und entwickeln bestehende Projektpartner/Objekteure kontinuierlich weiter. Sie haben ständig das Ohr am Markt und entwickeln, gemeinsam mit dem WINEO-Team, individuelle Präsentationen, Akquisitionspläne und Kundenbindungsprogramme. Weitere Teile dieser spannenden Tätigkeit sind die Präsentation individueller Fachthemenfelder auf Entscheider-Level bei externen Fachveranstaltungen sowie auf Messen.

Die Anforderungen

Sie besitzen eine kaufmännische/technische Berufsausbildung oder ein entsprechendes Studium mit mehrjähriger Erfahrung im Objektvertrieb eines mittelständischen Unternehmens, idealerweise im Umfeld der Bodenbelagsbranche. Sie haben gute Kontakte zu Objekteuren, sind ein/e Netzwerker/in und Sie können sich auf allen Ebenen, speziell auf Entscheiderlevel, sicher bewegen und sind präsentations sicher. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel. Mobilität, Reisebereitschaft sowie gute Deutsch- und Englischkenntnisse runden Ihr Profil ab.

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf eine Position bei einem sehr erfolgreichen Familienunternehmen mit innovativen und nachhaltigen Produkten sowie einem attraktiven Gehaltspaket inklusive Firmenfahrzeug. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF658H als .doc- oder .pdf-Datei an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).

August-Bebel-Str. 4 | 68519 Viernheim
t 06204 . 913315
falkenstein-personalberatung.de
bewerbung@falkenstein-personalberatung.de