



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Unser Klient entwickelt seit mehr als 30 Jahren Software. Im Vordergrund stehen Innovation, ein hoher Automatisierungsgrad und höchste Effizienz bei gleichzeitiger Fehlerreduzierung und Qualitätssteigerung. Durch die Integration aller Komponenten (ERP, CAD, Collaboration) bietet das Unternehmen als einziger Softwarehersteller weltweit eine All-in-One-Lösung für die Betonfertigteile-Industrie. Basierend auf den marktführenden Plattformen Revit und AutoCAD vertrauen globale Unternehmen mit ihrem Kerngeschäft, den Erfahrungen und der Kompetenz unseres Auftraggebers. Unser Mandant engagiert sich in der Entwicklung von Industrie-Standards und zukunftsweisenden Methoden wie BIM. Dadurch unterstützt unser Auftraggeber seine weltweiten Kunden individuell und persönlich auf dem Weg in eine digitalisierte Zukunft. Um die bestehenden Kundenbeziehungen weiter auszubauen und neue Potenziale zu erschließen, sucht unser Klient den:

Sales Manager (m/w/d) national/international

Standort: Home-Office bzw. Darmstadt
Kennziffer: PF645H

Ihre Aufgabe:

Nach einer intensiven Einarbeitung sind Sie für die vertrieblichen Aktivitäten des Bereichs Betonfertigteile-Industrie gemeinsam mit einem Kollegen verantwortlich. Sie präsentieren online bzw. vor Ort die Softwarelösungen bei bestehenden Kunden sowie bei potenziellen Interessenten, organisieren Webinare und sind Teil des internationalen Messteams. In Ihrer Funktion arbeiten Sie eng mit der Geschäftsführung zusammen und entwickeln kundenspezifische Angebote und bringen diese erfolgreich zum Abschluss. Weiterhin fällt die Vorbereitung, Umsetzung und Nachverfolgung von digitalen Vertriebskampagnen in Ihr Aufgabengebiet. Sie haben ständig das Ohr am Markt und erweitern kontinuierlich Ihr Netzwerk.

Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie, neben Spaß am lösungsorientierten Vertrieb, ein Studium im Bereich Bauwesen/Architektur, Bauinformatik, Informatik oder eine fundierte kaufmännische Ausbildung bzw. eine Ausbildung in einem technischen Umfeld. Erste Erfahrungen im technischen Vertrieb komplexer Softwarelösungen sowie eine hohe Affinität für moderne IT-Lösungen sind von Vorteil. Abgerundet wird Ihr Profil durch Kenntnisse im Umgang mit AutoCAD/Revit (idealerweise), einem CRM/ERP-System sowie kommunikationssichere Englischkenntnisse.

Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf einen sicheren Arbeitsplatz in einem familiären Umfeld mit einem breiten Weiterbildungsangebot. Ihre Bewerbungsunterlagen senden Sie bitte, unter Angabe der Kennziffer PF645H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung.

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

