



FALKENSTEIN
Personalberatung

Das Unternehmen

Sie haben Spaß daran, Arbeitswelten zu gestalten. Unser Kunde ist ein am Markt sehr gut etablierter Komplettanbieter von Büro- und Sitzmöbeln. Innovationskraft, hohe Qualitätsstandards, ein marktgerechtes Produktportfolio und Kompetenz in der Lösung individueller Kundenanforderungen, sind die Grundlage des nachhaltigen Erfolges. Das Unternehmen arbeitet sowohl national als auch international mit qualifizierten Fachhandelspartnern und ist einer der führenden Anbieter. Um die bestehenden Kundenbeziehungen weiter auszubauen und neue Potenziale zu erschließen, sucht unser Klient für die Vertriebsregion Nordbayern den:

Gebietsverkaufsleiter (m/w/d) Nordbayern

Standort: Home-Office/Nordbayern
Kennziffer: PF641H

Ihre Aufgabe:

Als Vertriebsprofi sind Sie für die Akquisition von Neukunden und Projekten sowie die Betreuung und Weiterentwicklung der bestehenden Fachhandelspartner und Schlüsselkunden zuständig. Sie analysieren Kundenbedarfe, entwickeln kundenspezifische Lösungen und bringen die Projekte erfolgreich zum Abschluss. Sie arbeiten eng mit dem Verkaufsleiter, der Planungsabteilung und dem Verkaufsinendienst zusammen. Sie entwickeln Projekte und bringen sich bei der Angebotserstellung ein. Sie haben ständig das Ohr am Markt, verschaffen sich einen Überblick über die Marktbegleiter und entwickeln individuelle Präsentationen, Akquisitionspläne und Kundenbindungsprogramme für Endkunden, Fachhandelspartner und Architekten. Sie verstehen sich als ergebnisorientierter Macher „Ihres“ Gebietes und erweitern kontinuierlich Ihre Kundenbasis.

Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie ein abgeschlossenes Studium oder eine kaufmännische/technische Berufsausbildung. Sie können bereits Vertriebsfolge, idealerweise im Umfeld der Büroeinrichtungsbranche, nachweisen und haben selbst Projekte akquiriert, gewonnen und umgesetzt. Lösungsorientierter Verkauf macht Ihnen Spaß, Sie sind motiviert, andere Menschen von Ihren Produkten und Dienstleistungen zu überzeugen und suchen den Erfolg. Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig, Sie denken und handeln chancen- und lösungsorientiert, sind zielstrebig und reagieren auf sich ändernde Kundenanforderungen flexibel.

Interessiert?

Dann freuen wir uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen. Diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF641H, als .doc- oder .pdf-Datei, an bewerbung@falkenstein-personalberatung.de. Bewerbungen auf dem Postweg senden Sie bitte an nebenstehende Adresse. Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gern zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung](#).



Peter Falkenstein
Partner

Falkenstein Personalberatung
August-Bebel-Straße 4
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315
m: +49 (0) 171 3207209

