



## FALKENSTEIN Personalberatung

### Das Unternehmen

Unser Klient ist ein modernes Unternehmen mit einer langen Tradition. Auch in Zukunft wird das Unternehmen alles daran setzen, seine technologische Kompetenz im Umfeld der Lebensmittelverpackung weiter auszubauen, um mit optimierten Produkten und echten Innovationen zum Erfolg seiner anspruchsvollen Kunden und Partner beizutragen. 1961 gegründet, ist unser Auftraggeber seit 2017 Teil einer internationalen Unternehmensgruppe. Ein Team von bestqualifizierten Mitarbeitern und Mitarbeiterinnen arbeitet kontinuierlich daran, hochwertige Produkte für den deutschen Markt sowie für die internationalen Märkte zu entwickeln und zu fertigen. Um diesem Anspruch auch in Zukunft gerecht werden zu können, sucht unser Klient einen:

## Sales Manager New Business (m/w/d)

Standort: Home Office – Nord-/Westdeutschland

Kennziffer: PF634H

### Ihre Aufgabe:

Als Sales Manager New Business (m/w/d) sind Sie innerhalb des Unternehmens für die strategische und operative Weiterentwicklung neuer Produkte/Geschäftsfelder mit Schwerpunkt Wurst-/Fleisch-/Fisch- und Käseindustrie, veganer Alternativen und Foodservices verantwortlich. Im Zuge der Neukundenakquisition analysieren Sie Kundenbedarfe, initiieren neue Produktideen, arbeiten dabei eng mit den Abteilungen Produktentwicklung und Qualität zusammen. Weitere Schwerpunkte dieser vertriebsorientierten Aufgabe sind die systematische Beobachtung der relevanten Märkte hinsichtlich der Entwicklung neuer Trends und die Teilnahme sowie der Besuch von Fachmessen.

### Die Anforderungen:

Aufgrund der Anforderungen der Aufgabe benötigen Sie ein abgeschlossenes Studium oder eine abgeschlossene Ausbildung im Umfeld der Lebensmittel-/Verpackungsindustrie, gepaart mit einem ausgeprägten Vertriebsgen und Spaß an der Neukundenakquisition. Sie denken gerne einmal quer, Ihre Zielverfolgung ist nachhaltig und Ihre Arbeitsweise ist chancen- und lösungsorientiert. Auf unterschiedliche Kundenanforderungen reagieren Sie flexibel und Sie verstehen es, Kunden von sich und ihrem Unternehmen zu überzeugen. Bedingt durch die Einbindung in einen internationalen Konzern sind gute Englischkenntnisse ein Muss.

### Interessiert?

Dann freuen Sie sich auf die Aufgabe in einem sehr kollegialen Umfeld mit neuesten Produkttechnologien und kurzen Entscheidungswegen im Alltagsgeschäft. Außerdem auf ein breites Weiterbildungsangebot und ein attraktives Vergütungssystem. Wir freuen uns auf Ihre Bewerbungsunterlagen, diese senden Sie bitte unter Angabe der Kennziffer PF634H, als .doc- oder .pdf-Datei, an [bewerbung@falkenstein-personalberatung.de](mailto:bewerbung@falkenstein-personalberatung.de). Für weitere Informationen stehen Ihnen Herr Falkenstein und Frau Kadzioch telefonisch unter 06204 9133-15 gerne zur Verfügung. Vertraulichkeit ist garantiert!

### Datenschutz:

Der Schutz Ihrer personenbezogenen Daten ist uns ein wichtiges Anliegen. Mit Übersendung Ihrer Bewerbungsunterlagen erteilen Sie uns die Einwilligungserklärung, Ihre personenbezogenen Daten projektbezogen zu speichern. Nach Projektende werden Ihre Daten gemäß DSGVO komplett gelöscht. Weitere Informationen erhalten Sie unter: [Datenschutzerklärung Falkenstein Personalberatung.](#)



Peter Falkenstein  
Partner

Falkenstein Personalberatung  
August-Bebel-Straße 4  
68519 Viernheim

t: +49 (0) 6204 913315  
m: +49 (0) 171 3207209

